

# TOPLEGAL

IL PRIMO MENSILE ITALIANO DEL MERCATO LEGALE

Anno IV - N.1 - Dicembre/Gennaio 2008

## Divisi e Contenti

Un anno di separazioni che non ha risparmiato nessuno



### Contenzioso

Swap, le banche provano a sfuggire alla rabbia dei clienti



### LL.M.

I migliori corsi made in Usa e i consigli per arrivarci



### L'intervista

L'avvocatura aspetta il riconoscimento del suo ruolo e della sua valenza costituzionale



QUI TRENTO | I PROFESSIONISTI PENALIZZATI DALLE BARRIERE LINGUISTICHE

# L'AMMINISTRATIVO È LA VERA MINIERA

Il regime autonomo favorisce l'attività nell'orbita della pubblica amministrazione. Anche se il Tar è arrivato con quasi 10 anni di ritardo

**A**Trento le cose vanno meno bene rispetto a Bolzano. Qui il mercato presenta alcune criticità. Manca il bacino di imprenditori tedeschi, che fanno la fortuna dei professionisti bolzanini «perché qui la lingua è uno scoglio insormontabile», dice **Fabrizio Marchionni**, a capo di un team di 14 avvocati. «Le multinazionali, invece», prosegue l'avvocato, «preferiscono farsi assistere dai grandi studi di Milano o Roma». Ne consegue che gli avvocati del trentino beneficiano poco della posizione prossima alla fron-



Daria de Pretis

tiera. «Io mi occupo di contrattualistica con l'estero ma non registro una preponderanza verso i paesi tedeschi. I miei clienti, tra cui c'è Zamperla una delle società leader nella produzione di attrezzature per luna park, vanno in Egitto, Bulgaria, Stati Uniti, Francia e in Inghilterra». Marchionni, che è torinese di nascita, è arrivato a Trento tramite il canale universitario. Si è fatto conoscere sul territorio presiedendo la Commissione provinciale delle cooperative (che in provincia sono addirittura 10mila) e offrendo sulla piazza servizi spe-

cializzati nel bancario, Corporate, contrattualistica e fallimentare. L'apparato della Pubblica amministrazione locale, proprio perché condizionato da una disciplina particolare, è fonte di lavoro per gli specialisti nel settore amministrativo.

Lo dice **Daria de Pretis**, ordinario di questo settore giudiziale all'Università di Trento, che ha ricordato come il Tar «nelle Province autonome sia arrivato con quasi 10 anni di ritardo rispetto alle altre regioni d'Italia, con conseguenti effetti sull'attività collegata ai ricorsi». Con gli anni, però, la provincia di Trento si è riscattata, dando parecchio lavoro da fare agli specialisti grazie al crescente attivismo nella pianificazione territoriale, che ha creato non poche restrizioni in ambito urbanistico ed edilizio. «Agli inizi», riconosce de Pretis «lavoravo prevalentemente avendo come controparte la pubblica amministrazione, ma oggi sono le Pa di Trento e di Bolzano, i miei clienti più importanti».

Tra gli studi più attivi, poi, va ricordato anche lo studio di **Paolo Toniolatti**. La sua squadra è com-



I professionisti dello studio Marchionni

posta da cinque avvocati e arriva a fatturare fino a un milione di euro. Il fondatore lavora molto con le funivie delle Dolomiti, ma non nasconde che per andare avanti i clienti locali non bastano. «Devo cercare ingaggi anche fuori regione», dice, «e lavorare con aziende piemontesi, bresciane e venete». Inoltre, lui che offre servizi nel settore commerciale e tributario, deve confrontarsi con un'economia fortemente condizionata dall'ente della Provincia autonoma e dalla cooperazione, e dove le poche Pmi private sono abituate a lavorare con consulenti generalisti.

Trento, comunque, appare un mercato promettente se uno dei più noti studi di Padova, **Cecon & associati**, ha deciso che a partire dal 2008 impianterà lì la sua seconda sede. «All'inizio avremo un legale autoctono», dice **Roberto Ceccon**, «ma l'idea è quella di analizzare il mercato, ricco di imprese collegate al Veneto, per poi rafforzare la sede».

C'è invece chi, come **Massimiliano Versini**, si è ritagliato il suo spazio di mercato diventando legale di riferimento di **Das**, una società assicurativa che per determinate polizze, garantisce l'assistenza legale alle aziende. ■



NEL PROSSIMO NUMERO

IL PUNTO SU

# Roma

(media e entertainment)

Per acquistare o abbonarsi a *TopLegal*  
chiama lo 02 74281220  
o visita il sito [www.toplegal.it](http://www.toplegal.it)